

Bata®

**BATA
FRANCHISE**

— Grow Together —

বাটা ফ্র্যাঞ্চাইজি প্রস্তাবনা

১৮৯৪ সাল থেকে বিশ্বের বিশৃঙ্খল ব্র্যান্ড — বাটা-র সাথে গড়ুন আপনার নিজের আউটলেট



আপনার সর্বোচ্চ
সম্ভাব্য মোট সুবিধা | **৩৭%**



পর্যন্ত | ইনভয়েসেই ২০% সরাসরি কমিশন + মাসিক, ত্রৈমাসিক, ষান্মাসিক ও বাৎসরিক ইনসেন্টিভ

২০%

২০% কমিশন

প্রতিটি বিক্রয়ে, কোনো টার্গেট ছাড়াই

৳

৫০,০০০ টাকা

সাইনিং ফি, সম্পূর্ণ ফেরতযোগ্য



বিনামূল্যে

POS সফটওয়্যার ও পণ্য ডেলিভারি

আজই যোগাযোগ করুন



01313263343



— Making Quality Shoes Accessible to Everyone —

৩৭% পর্যন্ত

সর্বোচ্চ সম্ভাব্য মোট সুবিধা। ২০% সরাসরি মার্জিনের সাথে মাসিক, ত্রৈমাসিক, ষান্মাসিক ও বাৎসরিক লক্ষ্যভিত্তিক ইনসেন্টিভ — সব লক্ষ্য পূরণ সাপেক্ষে।

কেন বাটা ফ্র্যাঞ্চাইজি ?

একজন বিনিয়োগকারীর জন্য সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ কারণগুলো

ইনভয়েসেই ২০% কমিশন

বিক্রয়ের সাথে সাথেই নিশ্চিত মার্জিন।

একাধিক ইনসেন্টিভ

মাসিক, ত্রৈমাসিক, ষান্মাসিক ও বাৎসরিক টার্গেটে বাড়তি আয়।

ফেরতযোগ্য সাইনিং ফি

৫০,০০০ টাকার সাইনিং ফি সম্পূর্ণ ফেরতযোগ্য।

সফটওয়্যার বিনামূল্যে

POS ও অর্ডার ম্যানেজমেন্ট সিস্টেমে কোনো চার্জ নেই।

বিনামূল্যে ডেলিভারি

কোম্পানির পক্ষ থেকে পণ্য পৌঁছানোর খরচ নেই।

পণ্য বিনিময় সুবিধা

প্রথম ৬ মাসে কেনা পণ্যের ৩%, এরপর প্রতি ৬ মাসে ২%।

দ্রুত ক্রেইম নিষ্পত্তি

গ্রাহক ক্রেইম ও ক্রটিপূর্ণ জুতা ১ মাসে প্রতিস্থাপন।

বাটা ক্লাব

ভালো ফ্র্যাঞ্চাইজির জন্য কাস্টমার কুপন ও বোনাস পয়েন্ট।

প্রশিক্ষণ ও সরঞ্জাম

সেলসম্যান প্রশিক্ষণ, ইউনিফর্ম ও POP/POSM বাটার পক্ষ থেকে।

৩৭% কীভাবে পাবেন

প্রতিটি খাতের সর্বোচ্চ হার যোগ করলে মোট ৩৭% — কোন খাতে কী করতে হবে

খাত	সর্বোচ্চ হার পেতে যা করতে হবে	হার	যোগফল
ফ্র্যাঞ্চাইজি মার্জিন	প্রতিটি বিক্রয়ে অন-ইনভয়েস (MRP-এর উপর), কোনো টার্গেট লাগে না	২০%	২০%
মাসিক প্রাইমারি	মাসে ৬,০০,০০১ টাকা বা তার বেশির (৬ লাখ+) পণ্য কেনা	৫%	২৫%
মাসিক সেকেন্ডারি	মাসিক সেকেন্ডারি টার্গেট অর্জন + তার ৭০% প্রাইমারি লিফটিং	৩%	২৮%
ত্রৈমাসিক প্রাইমারি	তিন মাসে ১৮,০০,০০১ টাকা বা তার বেশির (১৮ লাখ+) পণ্য কেনা	৫%	৩৩%
ষান্মাসিক টার্গেট	ছয় মাসে কমপক্ষে টানা ৪ মাস ইনভয়েস	২%	৩৫%
বাৎসরিক ১০৫% টার্গেট	বছরে কমপক্ষে টানা ৬ মাস ইনভয়েস এবং বার্ষিক টার্গেটের ১০৫%-এর উপরে বিক্রয়	২%	৩৭%

* সর্বোচ্চ হার পেতে প্রতিটি খাতের সর্বোচ্চ স্ল্যাব ধরতে হবে। স্ল্যাবের বিস্তারিত পরের পাতাগুলোতে দেওয়া আছে। মার্জিন MRP-এর উপর এবং ইনসেন্টিভগুলো TP/ক্যাশ ভিত্তিতে গণনা হয়, তাই ৩৭% হলো শতাংশের যোগফল; টাকার অঙ্ক ভিন্ন ভিত্তির উপর নির্ভর করবে।

মাসিক প্রাইমারি ইনসেনটিভ

মাসে বাটা থেকে ক্যাশ/TP মূল্যে যত টাকার পণ্য কিনবেন, তার উপর হার

মাসিক ক্রয় (টাকা)	লাখে	ইনসেনটিভ হার
৫০,০০০ – ২,০০,০০০	(৫০ হাজার – ২ লাখ)	২%
২,০০,০০০ – ৪,০০,০০০	(২ লাখ – ৪ লাখ)	৩%
৪,০০,০০১ – ৬,০০,০০০	(৪ লাখ – ৬ লাখ)	৪%
৬,০০,০০১ ও তার বেশি	(৬ লাখ+)	৫%

ত্রৈমাসিক প্রাইমারি ইনসেনটিভ

প্রতি তিন মাসে মোট ক্রয়ের উপর অতিরিক্ত ইনসেনটিভ — প্রতি ত্রৈমাসিকে একবার

ত্রৈমাসিক ক্রয় (টাকা)	লাখে	ইনসেনটিভ হার
৬,০০,০০০-এর নিচে	(৬ লাখের নিচে)	২%
৬,০০,০০০ – ১২,০০,০০০	(৬ লাখ – ১২ লাখ)	৩%
১২,০০,০০১ – ১৮,০০,০০০	(১২ লাখ – ১৮ লাখ)	৪%
১৮,০০,০০১ ও তার বেশি	(১৮ লাখ+)	৫%

* মাসিক ও ত্রৈমাসিক ইনসেনটিভ আলাদাভাবে প্রযোজ্য। মাসে ৬ লাখ+ কিনলে তিন মাসে স্বাভাবিকভাবেই ১৮ লাখ+ হয়, ফলে দুই খাতেই সর্বোচ্চ ৫% পাওয়া যায়।

মাসিক টার্গেট ইনসেনটিভ

শর্ত: ছয় মাসের মধ্যে কমপক্ষে টানা ৪ মাস ইনভয়েস করতে হবে

ছয় মাসের বিক্রয় (টাকা)	লাখে	ইনসেনটিভ হার
১২,০০,০০০-এর নিচে	(১২ লাখের নিচে)	২%
১২,০০,০০০ – ২৪,০০,০০০	(১২ লাখ – ২৪ লাখ)	২%
২৪,০০,০০১ – ৩৬,০০,০০০	(২৪ লাখ – ৩৬ লাখ)	২%
৩৬,০০,০০১ ও তার বেশি	(৩৬ লাখ+)	২%

বাৎসরিক ১০৫% টার্গেট ইনসেনটিভ

শর্ত: কমপক্ষে টানা ৬ মাস ইনভয়েস; বার্ষিক টার্গেটের ১০৫%-এর উপরের অতিরিক্ত বিক্রয়ের উপর প্রযোজ্য

অতিরিক্ত বিক্রয় আদায় (টাকা)	লাখে	ইনসেনটিভ হার
২৪,০০,০০০-এর নিচে	(২৪ লাখের নিচে)	২%
২৪,০০,০০০ – ৪৮,০০,০০০	(২৪ লাখ – ৪৮ লাখ)	২%
৪৮,০০,০০১ – ৭২,০০,০০০	(৪৮ লাখ – ৭২ লাখ)	২%
৭২,০০,০০১ ও তার বেশি	(৭২ লাখ+)	২%

* এই দুই খাতে সব স্ল্যাবেই হার ২% — অর্থাৎ শর্ত পূরণ করলেই ২% নিশ্চিত, বিক্রয় যত বাড়বে ইনসেনটিভের টাকাও তত বাড়বে।

মাসিক সেকেন্ডারি টার্গেট ইনসেনটিভ: ৩%

সেকেন্ডারি টার্গেট প্রতি মাস/ত্রৈমাসিকে ফ্র্যাঞ্চাইজি মালিককে জানানো হয়

নিয়মিত মাসের শর্ত

- ✓ নিজস্ব সেকেন্ডারি টার্গেট অর্জন করতে হবে
- ✓ অর্জিত ১০০% সেকেন্ডারির TP মূল্যের কমপক্ষে ৭০% প্রাইমারি লিফটিং থাকতে হবে

ঈদের সময়ের শর্ত

- ✓ ঈদের আগের ২ মাস ও ঈদের মাস মিলিয়ে মোট ৩ মাসের সেকেন্ডারি একসাথে ধরা হয়
- ✓ এই ৩ মাসে কমপক্ষে ৭০% প্রাইমারি লিফটিং থাকতে হবে

উদাহরণ (টাকা মিলিয়নে)

	ঈদের ২ মাস আগে	ঈদের ১ মাস আগে	ঈদের মাস	তিন মাস মিলে
সেকেন্ডারি	১৫০	১০০	২৫০	৫০০
প্রাইমারি	৯০	২৮০	৫০	৪২০
সেকেন্ডারির তুলনায় প্রাইমারি	৬০%	২৮০%	২০%	৮৪%

এখানে তিন মাসে প্রাইমারি ৮৪%, যা ৭০%-এর বেশি — তাই ফ্র্যাঞ্চাইজি ৩% সেকেন্ডারি ইনসেনটিভ পাবেন।

পেমেন্ট ও সাধারণ নিয়ম

- ✓ টার্গেট প্রতি মাসের প্রথম ১০ দিনের মধ্যে জানানো হয়
- ✓ মার্জিন বাদে সব ইনসেনটিভ ক্রেডিট নোট বা ইনভয়েস অ্যাডজাস্টমেন্টে, পরের মাসের দুই সপ্তাহের মধ্যে
- ✓ ফ্র্যাঞ্চাইজি প্রধানের সুপারিশে টার্গেট $\pm 10\%$ সমন্বয় করা যেতে পারে
- ✓ প্রতি তিন মাসে নীতিমালা পর্যালোচনা করা হয়

বাটার পক্ষ থেকে যা পাবেন

ব্যবসা চালানোর জন্য প্রয়োজনীয় প্রায় সবকিছুই কোম্পানির সহায়তায়

- ✓ সেলস POS ও অটোমেটেড অর্ডার ম্যানেজমেন্ট সিস্টেম
- ✓ POP/POSM: ডেংলার, ফেস্টুন, এক্স ব্যানার, শো কার্ড
- ✓ স্টাফ ইউনিফর্ম
- ✓ সেলসম্যান প্রশিক্ষণ
- ✓ সব ধরনের রিটেইল পণ্য কেনার সুবিধা
- ✓ মাসিক গ্রাহক ক্লেইম গ্রহণ
- ✓ মাসিক ক্রেডিটপূর্ণ পণ্য ফেরত
- ✓ বিনামূল্যে পণ্য ডেলিভারি
- ✓ TP-এর উপর VAT বাটা কর্তৃক প্রদত্ত
- ✓ বছর শেষে AIT সার্টিফিকেট
- ✓ কনজিউমার প্রমোশন/ডিসকাউন্ট অফার
- ✓ MFS ক্যাশব্যাক অফার
- ✓ POS রোল ও ক্যারি ব্যাগ

শুরু করার মূল শর্ত

বিনিয়োগের আগে যা জানা দরকার

১,০০০ বর্গফুট

দোকানের ন্যূনতম জায়গা
* অবস্থানভেদে পরিবর্তনযোগ্য

রোডসাইড / প্রধান স্থান

মার্কেটের দৃশ্যমান ও প্রধান অবস্থান

৫০,০০০ টাকা

সাইনিং ফি (ফেরতযোগ্য)

২০ লাখ টাকা

প্রথম পণ্য ক্রয়ে ন্যূনতম বিনিয়োগ
* অবস্থানভেদে পরিবর্তনযোগ্য

ফ্র্যাঞ্চাইজির খরচ

দোকান সাজসজ্জা ও স্টাফের বেতন

৩৭% পর্যন্ত

সর্বোচ্চ সম্ভাব্য মোট সুবিধা (লক্ষ্য পূরণ সাপেক্ষে)

প্রয়োজনীয় কাগজপত্র

আবেদনের সময় জমা দিতে হবে

- ✓ ৫০,০০০ টাকা রিফান্ডেবল সাইনিং ফি ডিপোজিট স্লিপের ছবি
- ✓ হালনাগাদ ট্রেড লাইসেন্স (বাণিজ্যিক অনুমোদনসহ) — লাইসেন্সে জুতার ব্যবসার উল্লেখ থাকতে হবে
- ✓ মালিক হলে দোকানের মালিকানার কাগজ; ভাড়াটিয়া হলে বাটার প্রত্যাশিত মেয়াদ কভার করা লিজ চুক্তি
- ✓ জাতীয় পরিচয়পত্র / পাসপোর্ট / জন্ম নিবন্ধন সনদ
- ✓ টিআইএন (TIN)
- ✓ ব্যাংক সলভেন্সি সার্টিফিকেট
- ✓ ২ কপি পাসপোর্ট সাইজ রঙিন ছবি
- ✓ আগ্রহপত্র / আবেদনপত্র

আজই বাটা পরিবারের অংশ হোন

যোগাযোগ

০১৩১৩২৬৩৩৪৩

01313263343



WhatsApp-এ মেসেজ করতে QR স্ক্যান করুন

wa.me/message/IPNAUKURHQIKC1

বিশেষ দৃষ্টব্য

এই ব্রোশিউরে উল্লিখিত কমিশন, ইনসেন্টিভ ও অন্যান্য শর্তাবলি বাটা শু কোম্পানি (বাংলাদেশ) লিমিটেডের ১ সেপ্টেম্বর ২০২৬ থেকে কার্যকর ফ্র্যাঞ্চাইজি নীতিমালার ভিত্তিতে তথ্য হিসেবে উপস্থাপন করা হয়েছে। কোম্পানি যেকোনো সময় এই নীতিমালা পরিবর্তন, পরিমার্জন বা বাতিলের অধিকার সংরক্ষণ করে। উল্লিখিত সর্বোচ্চ হার কেবল সব লক্ষ্য পূরণ সাপেক্ষে প্রযোজ্য; কোনো নির্দিষ্ট আয়ের নিশ্চয়তা প্রদান করা হচ্ছে না। চূড়ান্ত শর্তাবলি ফ্র্যাঞ্চাইজি চুক্তি ও কোম্পানির হালনাগাদ নীতিমালা অনুযায়ী নির্ধারিত হবে। ট্যাক্স ও ভ্যাট প্রচলিত আইন অনুযায়ী প্রযোজ্য।